

Zápisnica z prípravnej trhovej konzultácie

k pripravovanému verejnému obstarávaniu na predmet zákazky

**„Zabezpečenie dopravných prostriedkov a súvisiacej infraštruktúry
s pohonom vodíka a príslušnej palivovej infraštruktúry“**

Prípravná trhová konzultácia podľa §25 zákona č. 343/2015 Z.z. o verejnom obstarávaní
a o zmene a doplnení niektorých zákonov v znení neskorších predpisov

Dátum: 23.10.2020

1. Úvodné informácie

1.1. Identifikácia verejného obstarávateľa

Obchodné meno / Názov	Slovenská inovačná a energetická agentúra
Adresa	Bajkalská 27, 827 99 Bratislava
IČO	00002801
Kontaktná osoba	
Tel. číslo	
E-mail	
Adresa hlavnej stránky verejného obstarávateľa	https://www.siea.sk

V súvislosti s prípravnou fázou verejného obstarávania na nákup: Zabezpečenie dopravných prostriedkov a súvisiacej infraštruktúry s pohonom vodíka a príslušnej palivovej infraštruktúry“ sa verejný obstarávateľ rozhodol použiť inštitút prípravných trhových konzultácií (ďalej ako „PTK“) a predbežné zapojenie hospodárskych subjektov, nakoľko nebolo v kapacitách verejného obstarávateľa stanoviť predpokladanú hodnotu zákazky z iných rovnakých a/alebo porovnateľných predmetov zákazky, prípadne verejných cenníkov či katalógov, a zároveň bolo v úmysle verejného obstarávateľa informovať hospodárske subjekty o príprave a podrobnostiach pripravovaného verejného obstarania a správne nadefinovať Opis predmetu zákazky.

Verejný obstarávateľ dôsledne a transparentne pristupuje k zverejňovaniu informácií a to tak, aby sa o pripravovanom zámere vyhlásiť verejné obstarávanie včas dozvedel čo najširší okruh hospodárskych subjektov a zároveň aby opis predmetu zákazky bol čo najpresnejšie a najjednoduchšie zadefinovaný.

Pred PTK bol hospodárskym subjektom zaslaný Formulár k prípravným trhovým konzultáciám, ktorý Hospodársky subjekt č. 9 zaslala vyplnený a doplňujúce otázky a informácie ohľadne prípravy verejného obstarávania boli predmetom online stretnutia.

Na rokovaní sa zúčastnili:

SIEA – poverení zamestnanci SIEA

Hospodársky subjekt č. 9 (HS9) – poverený zamestnanec

Všetci zúčastnení súhlasia s vytvorením zvukového a obrazového záznamu zo stretnutia.

Záznam stretnutia:

SIEA – Cieľom online stretnutia k PTK je predstaviť resp. prejsť zámer projektu, predmet zákazky, technické parametre, technické otázky, podmienky súťaže, opis predmetu zákazky, obchodné podmienky, dodacie podmienky a ďalšie parametre potrebné pre prípravu verejného obstarania (ďalej „VO“).

Zároveň cieľom je porozprávať sa o vašich produktoch, aby ste nám ich predstavili. SIEA dostala vyplnený formulár z vašej strany, na základe ktorého by sme radi zistili, či nami nastavené parametre pre VO sú ok, resp. by sme chceli počuť váš názor ako ich upraviť.

HS9 – Naše portfólio je postavené na verejnej doprave, pričom ponúkame autobusy a trolejbusy s rôznym pohonom (diesel, CNG, električka a ich kombinácie). Vyrábame cca 1700 autobusov ročne a predávame autobusy do celej Európy.

Čo má byť výsledkom tohto stretnutia?

SIEA – Výsledkom tohto PTK je zlepšenia popísania predmetu zákazky pre VO, kde predmetom VO má byť kúpa alebo prenájom vozidiel na vodíkový pohon. Keďže vozidlá môžu byť rozdielneho typu (osobné a na hromadnú prepravu), tak chceme jednotlivé typy vozidiel popísať. Taktiež cieľom je prieskum a aj možnosti prenájmu infraštruktúry.

V konečnom dôsledku chceme prenajať všetky produkty pre tento projekt, lebo je to pre nás najlepšia alternatíva. V prípade osobných vozidiel je to na 365 dní v roku, v prípade autobusov sa chceme rozprávať ako by sme vedeli tento nájom spracovať. Či už nájom formou operatívneho leasingu alebo iný druh nájmu. Prenájom chceme do júna 2023.

Keďže kapacity vodíkových autobusov sú slabé, tak našim cieľom je nájsť konsenzus, ako to urobiť. Napríklad nájsť harmonogram akcií a dohodnúť sa s dodávateľmi, kedy môžu prenajať autobus, a vždy na niektorú z našich akcií zabezpečiť autobus možno aj od iného dodávateľa.

HS9 – Na základe informácií, ktoré máme si myslíme, že bude problém takéto niečo zabezpečiť. My máme napríklad 1 demo autobus na vodík a tento je rezervovaný už teraz do konca budúceho roka. Čiže vieme vám povedať aké máme vozidlo, ako vyzerá, jeho špecifikácie, ale nevieme vám ho tak skoro zapožičať. Ak vyrábame autobus, tak je to pre konkrétneho zákazníka na objednávku, presne podľa jeho zadania (farba, vybavenie). Preto si nemyslíme, že bude možné zapožičať vám takýto autobus. Problém pre otestovanie demo autobusu v prevádzke pre konkrétneho objednávateľa bol často ten, že tam neboli informačné systémy, odbavovacie a označovacie systémy na lístky a podobne, ktoré daný zákazník v doprave potreboval, a tak autobus často vozil na linkách pasažierov zadarmo.

SIEA – Naším cieľom v tomto projekte je vytvoriť informačno – marketingové akcie, kde chceme ľudí informovať o výhodách využitia vodíka, jeho obnoviteľných zdrojoch a pod. Čiže nemáme špecifické požiadavky a parametre pre prepravu v MHD (ako napríklad prepojenie na informačný systém), nám stačí aby to bol vodíkový autobus, ktorý vieme využiť.

My sme si zostavili dotazník, na základe ktorého definujeme predmet zákazky, a my nevieme či je korektný z hľadiska technologických noriem a podobne, a preto potrebujeme teraz spolu s vami dodefinovať a upraviť tento dotazník, tak aby sme vedeli, že všetko čo bude v požiadavkách na VO bude správne. Čiže sa pýtame, aké technické normy musí spĺňať náš autobus? A tiež potrebujeme dodefinovať ďalšie parametre.

HS9 – Možno by som to postavil viac všeobecnejšie. Ak má byť takýto autobus umiestnený a prihlásený na európskom trhu, tak musí byť homologizovaný, a tým bude musieť spĺňať všetky technické požiadavky a normy. Takto viete, že keď vám niekto dodá autobus s ŠPZ, tak spĺňa všetky požiadavky na normy.

Podľa mňa ste mali v dotazníku zbytočne veľa parametrov, ktoré netreba a niektoré z nich sa „bili“ medzi sebou. Vy vlastne nepotrebuje autobus z informačným systémom, odbavovacím systémom. Vlastne potrebujete holý voz, ktorý možno bude klimatizovaný, a ktorý budete prezentovať.

Napríklad náš autobus – dĺžka je 12 metrov. Je to štandardná dĺžka, ktorá sa môže v tejto kategórii pohybovať až do 15,5 metra. Či bude rozpätie dĺžky 11,8 – 12,5m závisí od vás. Napríklad, keď dopravné podniky obstarávajú, tak dávajú rôzne rozpätia dĺžky podľa toho ako sú ich možnosti a potreby. Šírka vozidla nie je až tak zaujímavá a je max. do 2,55 metra. Výška vozidla opäť závisí od zákazníka, podľa možnosti servisovania vozidla, štandardne okolo 3,45 m. Podľa typu vozidla býva špecifikovaná výška, ale zvykne byť 3,45m max. vrátane špeciálnej výbavy (zásobník na plyn, klimatizácia a pod.)

Parametre pre rázvary by som vynechal, lebo sú zbytočné a stanovené konštrukciou vozidla. Možno dôležitým parametrom by mohol byť, či je vozidlo nízko podlažné (všetky dvere majú rovnakú výšku nástupnej hrany) alebo len nízko-nástupné (napríklad zadné dvere môžu byť vyššie u niektorých dodávateľov). Štandard je že výška nástupnej hrany je 320 – 340 mm nad úrovňou vozovky. Táto výška sa ešte dá znížiť o 70mm pre vozíčkarov alebo kočíky.

Nájazdové uhly by som neuvádzal, ale štandardne je to okolo 7-8 stupňov.

Ak by ste uviedli presné údaje rozmerov vozidla, tak môže byť problém s UVO, že chcete vyradiť niektorých uchádzačov.

SIEA – Práve preto robíme PTK, aby sme stanovili požiadavky na VO tak, by sme získali čo najviac potenciálnych dodávateľov, no zároveň eliminovali nejaké „garážové“ firmy.

Vedeli by ste nám poskytnúť nejaké súťažné podmienky z VO, ktoré ste už absolvovali a vedeli by sme sa nimi inšpirovať?

HS9 – Áno vieme. Súhlasíme s tým, aby ste eliminovali „garážové“ produkty, pretože by išlo o hazard so zdravým cestujúcich. My sme na trhu už 20 rokov a v čase našich začiatkov sme vychádzali z už historicky osvedčeného autobusu v danej dobe (Neoplan). Inak povedané, pre tento segment je dobré, aby vozidlá mali svoju kvalitu (výrobné skúsenosti, prevádzkové skúsenosti) a trvanlivosť (technická životnosť býva požadovaná 16 rokov – aktuálne dávajú na MHD 10 rokov a trolejbusy 12 rokov).

Vieme vám okomentovať váš dotazník, ak máte záujem, a tiež zaslať požadované parametre z obstaraní vozidiel pre MHD, ktoré sme robili.

SIEA – Ďakujeme, určite to oceníme. A viete nám povedať, čo pre nás môžete urobiť v rámci potreby projektu?

HS9 – Predať vám autobus. Prenájom nevidíme ako reálny. Aktuálne nie je veľmi priaznivá situácia vzhľadom na pandémie. Autobus by sme vám vedeli dodať najskôr na začiatku roku 2022, resp. v priebehu roku 2022. Po skončení projektu možno budete vedieť prediť autobus niekomu ďalšiemu, kto ho využije v prevádzke.

My autobusy robíme priamo pre zákazníkov. Demo vozy nerobíme. Ani teraz vodíkový autobus nie je len demo, ale je pre konkrétneho zákazníka.

Čiže sa môžete dohodnúť napríklad s niektorým mestským dopravným podnikom, ktorý vám zatiaľ autobus nechá na prezentačné účely a po skončení projektu si ho od vás zoberie. Vy mu takto pomôžete vyfinancovať tento autobus a on vám pomôže so zastrešením vašich aktivít.

SIEA – Keďže ide o prezentáciu vozidla na vodíkové palivo, môže sa vozidlo prenajať len na prezentačné účely na konkrétne termíny?

HS9 – Nie je to možné. Už som to vyššie vysvetlil, že napríklad toto demo vozidlo už máme rezervované na celý budúci rok až do roku 2022.

Tieto vozidlá (elektrika, vodík) sú tak drahé (vodíkové okolo 700 tis. EUR), že zákazníci si ich kupujú, len keď dá štát na nich výrazné dotácie resp. inak ich motivuje.

SIEA – Vychádza nám možnosť, že keby sme teraz vedeli definovať termíny v roku 2022, tak by bolo možné si prenajať tento váš demo autobus?

HS9 – Bolo by to možné. Musím podotknúť, že my možno nie sme jediný, kto vám môže zapožičať takýto autobus. Ak by ste definovali konkrétne termíny, tak by sme možno vedeli sa zapojiť do súťaže. No nevieme to garantovať, ako aj ani to, že budeme mať pre vás miesto v kalendári. Musel by som to prejsť na globálnej úrovni.

SIEA – Asi budeme musieť skreslať technické požiadavky, tak aby to bol len autobus na vodíkový pohon podľa nejakej normy a vyhlášky. Aké by potom mali byť kritéria ceny? Čo všetko by mala cena obsahovať?

HS9 – Vy si idete prenajať autobus, a tak si môžete dať základné požiadavky do podmienok prenájmu. Napríklad mestský autobus, ktorý bude mať 3 dvojkrídlových dverí, min. 28 miest na sedenie, dojazd 350 km, bude homologizovaný a všetko ostatné aj prípadný servis je v problematike prenajímateľa. T.j. my by sme vám prenajali voz a ak by sa pokazil, tak my by sme museli zabezpečiť jeho servis. Pokiaľ by ste mali prenájom na deň, tak by ste súťažili len 1 položku a to cena nájmu na 1 deň.

SIEA – Ako by to bolo s prevozom na miesto prezentácie alebo tankovaním?

HS9 – My ak prenajmeme voz, tak zaškolíme objednávateľa na všetky úkony súvisiace s prevádzkou a zabezpečujeme len prípadný servis mimo tankovania, šoférovania a pod.

SIEA – T.j. budeme súťažiť celú cenu nájmu, ktorá bude obsahovať všetko.

SIEA – Keby sa vozidlo pokazilo, ako rýchlo viete ho opraviť a ako by sa to odzrkadlilo cena nájmu?

HS9 – Nevieme aká záhada môže nastať a preto nevieme definovať presné časy opravy. Bude potrebné si stanoviť nejakú technickú dobu nájmu, napríklad že bude v prevádzke min. 90% doby nájmu. Ak sa to nesplní, tak sa cena nájmu bude znižovať.

SIEA – Sú realizovateľné podmienky ako napríklad zabezpečenie náhradného vozidla, resp. nejaké SLA parametre, že pri poruche bude autobus opravený do 1 alebo do 3 dní, ak nastane daná porucha?

SIEA – Ako by ste navrhli riešiť doby kedy nebude autobus pokazený? Či sa môže nájom predĺžiť, alebo sa bude len krátiť nájomné?

HS9 – Sú možné tieto alternatívy, ale napríklad predĺženie nájmu môže byť problém, ak autobus už je rezervovaný v nasledujúcom čase napríklad v Portugalsku. V princípe je možné kombinovať všetky tieto pravidlá – aj krátenie nájomného aj predĺženie nájmu.

SIEA – Vedeli by ste nám do 28.10 ešte pomôcť navrhnúť takéto kritéria prenájmu v zmysle vašej obchodnej politiky?

HS9 – Opäť sa vrátim na začiatok, vy ste prvý subjekt, ktorý chce takýmto spôsobom prenajať autobus. Vôbec neviem, či naša spoločnosť vám bude vedieť takto prenajať vozidlo, nie to ešte riešiť takéto podmienky a požiadavky. Je to pre nás úplne nové a nevieme ako sa k tomu postaviť. Inak povedané, neviem či do takejto súťaže sa vám vôbec niekto prihlási.

Pokiaľ by ste si vozidlo prenajali na celý rok, tak je možné sa baviť o takýchto podmienkach ako 90%-ná dostupnosť vozidla. Pri krátkodobom prenájme to vidím ako problém.

SIEA – Na záver by sme boli radi a veľmi by nám pomohlo, keby ste nám do 28.10 zaslali spripomienkovaný dotazník v exceli a tiež poslali príklady podkladov pre podmienky VO pre autobusy, ktoré ste realizovali.

HS9 – Budeme sa snažiť vám zaslať podklady tak ako sme sa dohodli.